



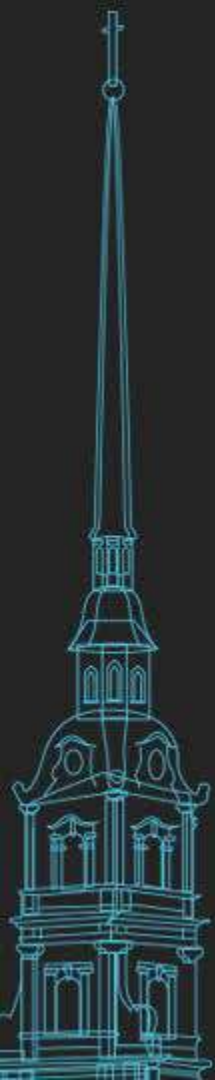
**ДЕНЬ
ИНТЕРНЕТ
РЕКЛАМЫ**
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ 2018



АНИСИЯ ЕВДОКИМОВА

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

ФАВОРИТ



**Практика интернет-продвижения:
как выявить эффективные каналы,
успевать вести все**

и не сойти с ума?

Анисия Евдокимова

Событийно-туристический холдинг

«Фаворит»



ДЕНЬ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ **2016**

Немного о компании «Фаворит»



Путевки в Санатории
и пансионаты



Морские и речные
круизы



Корпоративные
мероприятия под ключ



Аренда теплоходов



Организация свадеб



ФАВОРИТ

Для Вас с 1993 года

Москва: +7 (495) 663-71-45

Санкт-Петербург: +7 (812) 244-60-06

8 800 775 13 61

Бесплатный звонок по всей России!



Организация
бизнес мероприятий



Экскурсии и
туры по России



Консалтинг
для бизнеса



Туры для школьников



Индивидуальные
экскурсии по России



Круизы по рекам



Отдых на море в



Отдых на море в



Отдых на море



Интернет присутствие для компании

- Сайт - Хорошо бы SEO оптимизированный
- Соц. Сети - Вконтакте, Инстаграмм, Одноклассники, Facebook, YouTube, Twitter, Pinterest

С красивым и обновляемым контентом, картинками, подписчиками и дизайнерским оформлением

- Контекст - Яндекс.Директ и Google.Adwords
- Контент на сторонних ресурсах: блоги, журналы, тематические форумы – нативная реклама
- Отзывы на сайтах про товары/работу
- Присутствие в каталогах: Яндекс, Гугл, 2Гис, тематические
- Сервисы агрегаторы – типа Яндекс.Маркет по специфике
- Пара-тройка Landing Page по отдельным товарам
- Videоблог, просто блог и в Instagramm заметки
- Вообще супер, если Вы будете примером и эталоном и сделаете Историю успеха – интервью, конкурсы и т.д.
- Купонаторы – сайты где Вы продадите свой товар со скидкой

Примерно вот такая была у меня реакция.....



Реальный алгоритм приоритетов

1. Сайт vs. Социальные Сети
 2. Контекст
-
3. SEO + контекст в Яндексе и **Google**
 4. Каталоги – регистрация везде, где можно
 5. Сайты агрегаторы заявок
 6. Купонаторы – если есть товар
 7. Рассылка по e-mail

Реальный алгоритм приоритетов

Для всех товаров в ценовой категории
стандарт = Сайт и Соц. Сети могут
работать одинаково

- В Контакте
- Instagramm
- Одноклассники
- Facebook

- Когда есть трафик и продажи имеет смысл перейти к следующим шагам
8. Landing Page под товары
 9. Работа с отзывами – товары, услуги, сотрудники
 10. Видеоконтент
 11. Присутствие контентно на сторонних площадках
 12. История успеха – блоггинг

Наш алгоритм маркетинга

1. Находим канал рекламы = маркетинговую активность
2. Применяем (тестовый период)
3. Отслеживаем эффективность
4. Принимаем решение: отказ или стандартные настройки для поддержания

Живые примеры

- Яндекс: повышается стоимость клика, растет конкуренция- жизненно необходимо идти в Google
- Google и Facebook – мобильные версии сайтов!!!
- Эффективность-? Отслеживать, хоть на листочке собирать статистику!
- Уникальный контент + Восприятие пользователя

1 товар – 1 сайт Было:

The screenshot shows a web browser window displaying the website www.favorit-travel.ru. The page features a blue header with the company logo and contact information for two cities: Moscow and Saint-Petersburg. A navigation menu is located below the header. The main content area is divided into two columns, one for Saint-Petersburg and one for Moscow, each with images and buttons for 'Туры' (Tours) and 'Экскурсии' (Excursions). On the right side, there is a contact form titled 'Напишите нам' (Write to us) with fields for name, email, phone, and a message. A vertical sidebar on the left contains the text 'БРОНЬ И ЗАКАЗЫ' (Booking and orders). The browser's address bar and taskbar are also visible.

Москва
+7(495)663-71-45
8-800-775-13-61

Санкт-Петербург
+7(812)244-60-06
8-800-775-13-61

ФАВОРИТtravel
Туроператор с 1993 года

Главная • О компании • Новости • Оплата заказа • Контакты • Отзывы

Санкт-Петербург

Москва

Туры

Туры

Экскурсии

Экскурсии

Напишите нам:

Ваше имя: *

Ваш E-mail:

Ваш телефон: *

Сообщение

Оставьте нам сообщение

Оформление static.siteheart.com...

iplace_new.png

Все сохраненные файлы...

пуск

Экскурсии и туры в ...

C:\Documents and Se...

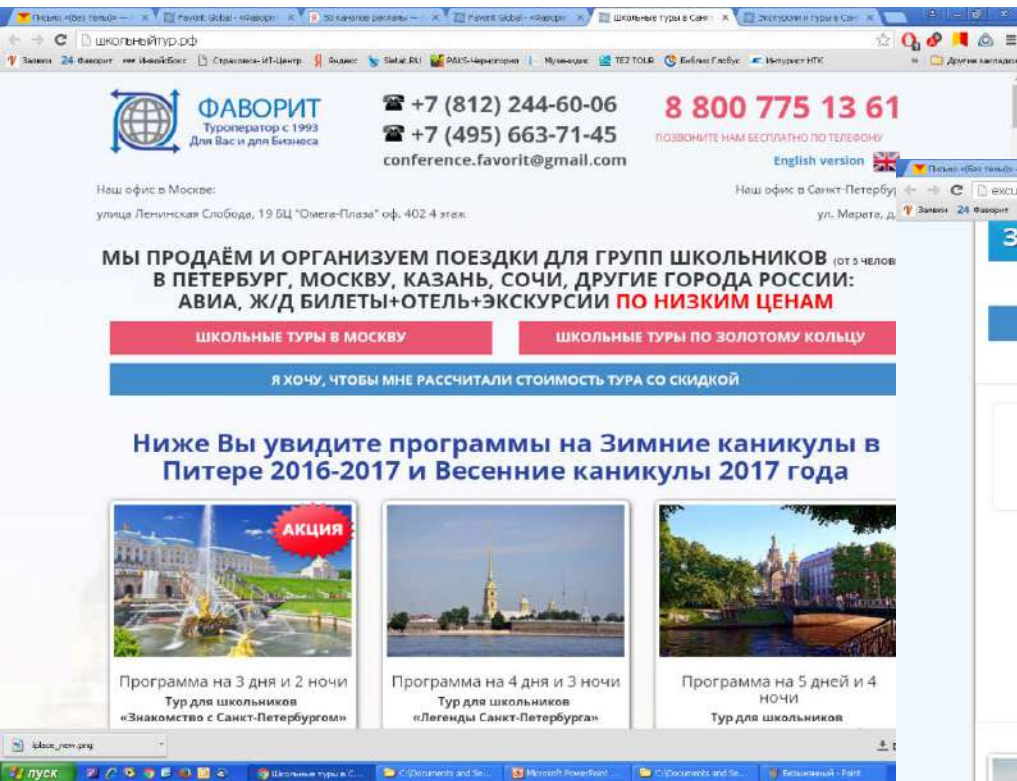
Microsoft PowerPoint ...

C:\Documents and Se...

Белаязвезд - Paint

11:24

1 товар = 1 сайт Стало:



Планировщик... Favort Global - «Фаворит» 30 каналов рекламы... Школьные туры в Санкт-Петербург... Экскурсионные туры в Санкт-Петербург

школьныйтур.рф

FAVORIT
Туроператор с 1993
Для Вас и для Бизнеса

+7 (812) 244-60-06
+7 (495) 663-71-45
conference.favorit@gmail.com

8 800 775 13 61
Позвоните нам бесплатно по телефону

English version

Наш офис в Москве:
улица Ленинская Слобода, 19 БЦ "Омега-Плюс" оф. 402-4 этаж.

Наш офис в Санкт-Петербурге:
ул. Марата, д.

МЫ ПРОДАЁМ И ОРГАНИЗУЕМ ПОЕЗДКИ ДЛЯ ГРУПП ШКОЛЬНИКОВ (от 5 человек) В ПЕТЕРБУРГ, МОСКВУ, КАЗАНЬ, СОЧИ, ДРУГИЕ ГОРОДА РОССИИ: АВИА, Ж/Д БИЛЕТЫ+ОТЕЛЬ+ЭКСКУРСИИ ПО НИЗКИМ ЦЕНАМ

ШКОЛЬНЫЕ ТУРЫ В МОСКВУ

ШКОЛЬНЫЕ ТУРЫ ПО ЗОЛОТОМУ КОЛЬЦУ

Я ХОЧУ, ЧТОБЫ МНЕ РАССЧИТАЛИ СТОИМОСТЬ ТУРА СО СКИДКОЙ

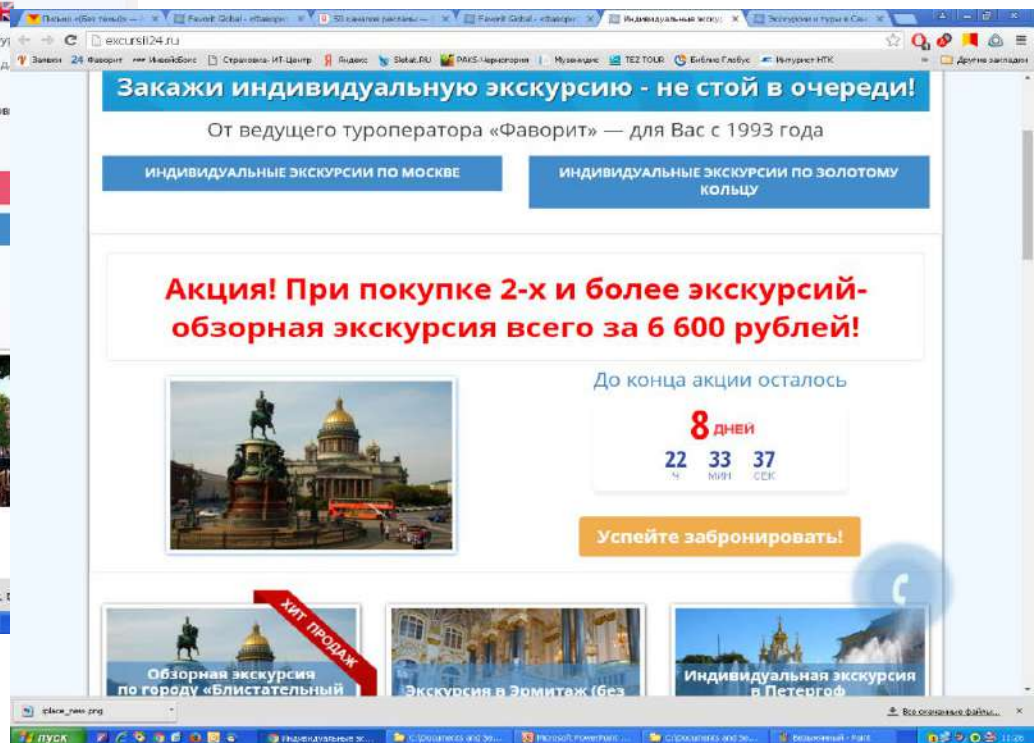
Ниже Вы увидите программы на Зимние каникулы в Питере 2016-2017 и Весенние каникулы 2017 года

АКЦИЯ

Программа на 3 дня и 2 ночи
Тур для школьников
«Знакомство с Санкт-Петербургом»

Программа на 4 дня и 3 ночи
Тур для школьников
«Легенды Санкт-Петербурга»

Программа на 5 дней и 4 ночи
Тур для школьников



Планировщик... Favort Global - «Фаворит» 30 каналов рекламы... Индивидуальная экскурсия... Экскурсионные туры в Санкт-Петербург

exkursii24.ru

Закажи индивидуальную экскурсию - не стой в очереди!

От ведущего туроператора «Фаворит» — для Вас с 1993 года

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЭКСКУРСИИ ПО МОСКВЕ

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЭКСКУРСИИ ПО ЗОЛОТОМУ КОЛЬЦУ

Акция! При покупке 2-х и более экскурсий- обзорная экскурсия всего за 6 600 рублей!

До конца акции осталось

8 ДНЕЙ

22 33 37
ИЮНЬ ИЮЛЬ СЕНТЯБРЬ

Успейте забронировать!

ХИТ ПРОДАЖ

Обзорная экскурсия по городу «Блистательный»

Экскурсия в Эрмитаж (без очереди)

Индивидуальная экскурсия в Петергоф

Праздничное агентство

FAVORIT с 1993г. для Вас и для Бизнеса

+7 (812) 244-60-06
+7 (495) 663-71-45
conference.favorit@gmail.com

Свадебное агентство "Фаворит"

Свадебное агентство "Фаворит" и Анжели Евдокимовы - организуем эксклюзивные свадьбы в любой точке мира. Вам не придется, если Ваша свадьба должна стать событием года и не только...
В каждом городе есть и хорошие и известные свадебные организаторы. Мы отбираем только тех, что мышью назови!

Конференции и Конгрессы во Дворцах
Конференции и Мероприятия за рубежом
Конференции и События по всей России

Форма обратной связи
Введите Ваше и:
Введите Ваш тел:
Введите Ваш E-mail:

СВАДЬБА ВО ДВОРЦЕ

Свадебное агентство "Фаворит"

8 800 775 13 61
звоните сейчас с 10.00 до 19.00 по МСК.

Москва: +7(495) 663-71-45
Санкт-Петербург: +7(812) 244-60-06
conference.favorit@gmail.com

Мы в

лиенты | Смета | Портфолио | Новости | Отзывы | Контакты

Организуем НОВОГОДНИЙ КОРПОРАТИВ

ПОЗДРАВЛЕНИЕ ОТ ДЕДА МОРОЗА И СНЕГУРОЧКИ В ПОДАРОК!

Конференции во Дворцах
Конференции в стиле
Новый Год в...
Новый Год в Москве!
Оставьте нам сообщение.

Организуем НОВОГОДНИЙ КОРПОРАТИВ

ПОЗДРАВЛЕНИЕ ОТ ДЕДА МОРОЗА И СНЕГУРОЧКИ В ПОДАРОК!

Конференции во Дворцах
Конференции в стиле
Новый Год в...
Новый Год в Москве!
Оставьте нам сообщение.

Под отдельные акции мы делаем лендинги

ЛУЧШИЙ ОТДЫХ НА МОРЕ 8 800 775 13 61 ПУТЕВКИ О НАС КОНТАКТЫ

ТУР В СОЧИ

от 18 000 рублей на человека
Перелет + Трансфер + Отель

ПОДРОБНЕЕ

ОТДЫХ НА МОРЕ 8 800 775 13 61 ПЛЯЖНЫЕ ТУРЫ О НАС КОНТАКТЫ

ИСПАНИЯ

Из Москвы Из Санкт-Петербурга

7н/8 дней от 31000* руб. от 42000* руб.

*стоимость на 1 человека, в стоимость входит: перелет, трансфер, проживание в отеле

ПОДРОБНЕЕ

КРУИЗЫ ПО РЕКАМ РОССИИ 8 800 775 13 61 КРУИЗЫ О НАС КОНТАКТЫ

РЕЧНЫЕ КРУИЗЫ

мые выгодные предложения от компании "Фаворит"

ПОДРОБНЕЕ

Креативы в тексте:

- Бесплатный звонок по России = Позвоните нам бесплатно по телефону
- Заказать обратный звонок = Перезвоните мне
- Оставьте заявку = Узнать какую скидку я получу / Бесплатный подбор продукта
- Фильтр = Подобрать по моим пожеланиям
- Контакты = Где купить
- Статьи = Почитать

Если вдруг идеи кончились... 25 способов получения новых клиентов:

1. Создать сайт
2. Контекстная реклама
3. Тизерная реклама
4. Баннеры на порталах
5. CPA сети (оплата за действия пользователей на сайте)
6. Создать группу в социальных сетях
7. Реклама в социальных сетях (оплата за показы или клики)
8. Партнерские программы
9. Разместить баннер с полезной информацией на своем сайте
10. Разместить форму подписки на своем сайте
11. Запустить страницу захвата
12. Завести канал на YouTube
13. Реклама на YouTube
14. Почтовая рассылка
15. Купонаторы
16. Сделать бесплатный тематический инфопродукт для получения контактов клиентов
17. Провести онлайн-семинар
18. Запустить контент по базе
19. Запустить Buzzbox (сервис вирусных рекомендаций)
20. Электронные доски объявлений (Авито или нишевые)
21. SEO-оптимизация
22. Написать статью и разместить с активной ссылкой на стороннем ресурсе
23. Поучаствовать в он лайн марафонах, совместных вебинарах, тренингах
24. Завести собственную ветку на форуме
25. Зарегистрироваться в профессиональных сообществах и начать активную переписку